



GUIA GRATIS

Cómo usar Claude Opus 5.5 en tu negocio

Qué es, para qué sirve y siete formas de empezar a usarlo hoy

sinsajocreators.com

Claude Opus 5.5 es el modelo de inteligencia artificial más nuevo de Anthropic. Según Anthropic, rinde al nivel de Fable 5.1 - su modelo más caro - en la mayoría del trabajo, pero cuesta 40% menos y escribe 30% más rápido. Se usa desde claude.ai (un chat en el navegador, para escribir y pensar contigo), Claude Code (una terminal que programa junto a un desarrollador) o la API (para conectarlo a tu propio sistema, como el WhatsApp del negocio). No hace falta saber programar para las primeras dos. Aquí van siete formas concretas de usarlo en un negocio pequeño, con el prompt exacto que puedes copiar.

• USO 01

CONTESTAR MENSAJES DE CLIENTES

01

Eres el asistente de [tu negocio]. Responde este mensaje del cliente en un tono cercano y breve:

"[pega el mensaje del cliente]"

Nuestro horario es [horario]. No damos precios por chat, solo por llamada o visita.

Las mismas preguntas de horario, precio o disponibilidad llegan por WhatsApp, correo e Instagram, y alguien las reescribe cada vez.

Prueba este prompt: Pega una conversación real y pide la respuesta; revisa el tono antes de mandarla.

• USO 02

ESCRIBIR REPORTES QUE ANTES TOMABAN HORAS

Aquí están los números de esta semana: [pega la tabla o los datos].

Escríbeme un resumen de 5 líneas, sin tecnicismos, para mandarle a mi socio.

Cada mes alguien copia números a mano en el mismo documento para el dueño o los socios.

Prueba este prompt: Pega los números en bruto (de tu caja, tu POS o tu hoja de cálculo) y pide el resumen en tu idioma de negocio, no en jerga financiera.

• USO 03

ORDENAR HOJAS DE CÁLCULO

Tengo esta lista con columnas desordenadas: [pega las filas].
Dime cómo ordenarla y qué fórmula uso para sumar el total por mes.

Las listas de clientes, inventario o gastos llegan desordenadas y nadie tiene tiempo de limpiarlas a mano.

Prueba este prompt: Pega un pedazo pequeño de la hoja primero, confirma que la fórmula funciona, y luego la aplicas a toda la hoja.

• USO 04

ARMAR PROPUESTAS Y COTIZACIONES

Con estas notas de la reunión: [pega tus notas].
Escribe una propuesta de una página: qué incluye el trabajo, tiempo estimado y el siguiente paso para el cliente.

Las notas de la reunión con el cliente se quedan en un papel o en la cabeza de quien fue, y la propuesta se escribe desde cero cada vez.

Prueba este prompt: Guarda la propuesta que más te gustó como ejemplo y pide "escribe una nueva con este mismo formato" la próxima vez.

• USO 05

REVISAR CONTRATOS ANTES DE FIRMAR

Lee este contrato y dime, en lenguaje simple, qué cláusulas debería preguntarle a un abogado antes de firmar: [pega el contrato].

Un contrato de proveedor o de arriendo trae cláusulas en lenguaje legal que nadie en el negocio entiende del todo.

Prueba este prompt: Úsalo para llegar preparado con las preguntas correctas; la decisión de firmar la toma un abogado, no la IA.

• USO 06

REVISAR CÓDIGO ANTES DE PUBLICARLO

Revisa este código y dime qué errores o riesgos ves antes de que lo subamos: [pega el código].

Un error que se cuele en el código de la web o del sistema del negocio sale caro después, no antes.

Prueba este prompt: Pídele que explique el riesgo en una frase, no solo que lo marque; así decides si vale la pena corregirlo ya.

• USO 07

LEER DOCUMENTOS LARGOS Y SACAR LO IMPORTANTE

Lee este documento y dame las 5 cosas más importantes que debo saber, en una lista: [pega el documento].

Un manual, un contrato o un reporte de 20 páginas se queda sin leer porque nadie tiene el tiempo.

Prueba este prompt: Pide siempre la lista corta primero; si algo te importa, ahí sí pides el detalle completo de ese punto.

• USO 08

LO QUE YA ESTÁN VIENDO OTRAS EMPRESAS

Según cifras publicadas por Anthropic (anthropic.com), Deloitte Consulting encontró 72% de los errores conocidos en una revisión de código con Opus 5.5, contra 56% con el modelo anterior - “son resultados que cambian cómo trabajamos”, dijo Carl Bennett, CIO de Deloitte Consulting. Y en Quantum, una tarea que tomaba 38 instrucciones repartidas en 4 días pasó a resolverse en 11 instrucciones en 3 horas, según Harley Barnes.

Prueba este prompt: No son cifras de marketing propias: son de Anthropic, el fabricante del modelo. Úsalas como referencia, no como promesa para tu negocio.

• USO 09

ERRORES COMUNES AL EMPEZAR

1. Pedir todo en una instrucción larga sin contexto - dale el contexto de tu negocio primero (a qué te dedicas, tu tono, tu horario).
2. Mandar la respuesta al cliente sin leerla - siempre revisa antes de enviar.
3. Pegar datos personales de clientes que no hacen falta - pide lo mínimo necesario.
4. Esperar que “adivine” tu negocio - repite el contexto o guárdalo en un documento que le pegues cada vez.

La mayoría de la frustración con estas herramientas viene de cómo se les pide el trabajo, no de la herramienta.

Prueba este prompt: Empieza con una tarea chica y repetitiva - contestar un tipo de mensaje, por ejemplo - antes de meterlo en algo grande.

¿Y si aprendes a construir esto tú mismo?

Opus 5.5 es una herramienta, no una estrategia. La comunidad gratuita de Sinsajo Creators te enseña a usarla de verdad: a crear tus propias aplicaciones y automatizaciones para tu negocio, paso a paso y sin costo. Entra gratis en sinsajocreators.com/es/comunidad.

AGENDA TU CONSULTA GRATIS · 30 MIN

sinsajocreators.com/es/book

Elige la hora que te venga bien. Vemos cómo funciona tu negocio hoy y qué conviene automatizar primero. Sin compromiso.

WEB

sinsajocreators.com

WHATSAPP

+1 (609) 288-5466

TELÉFONO

+1 (609) 288-5466

EMAIL

sales@sinsajocreators.com